

*Przedmiotem działalności firmy MDC jest produkcja stolarki aluminiowej – głównie drzwi wewnętrznych aluminiowych z futryną nakładkową regulowaną i wypełnieniem ze szkła artystycznego lub płyt mdf, PCV, aluminium oraz barierki aluminiowych, dodatkowo montaż wymienionej stolarki aluminiowej oraz standardowej stolarki aluminiowej (drzwi, okna, witryny) pod zamówienie klienta.*

Oferta firmy obejmuje m.in.: drzwi aluminiowe wewnętrzne nakładkowe z futryną regulowaną i wypełnieniem o różnych wzorach: ze szkłem artystycznym i ornamentowym, z pełnymi panelami opartymi na różnych płytach (droższych aluminiowych frezowanych i PCV oraz tańszych płytach laminowanych i mdf) oraz wzorów mieszanych (kombinowanych) ze szkła i płyt oraz balustrady aluminiowe z wypełnieniem aluminiowym oraz szkła różnego rodzaju: laminowane bezpieczne, hartowane, ornamentowe oraz również artystyczne.

Założyciel firmy posiada wykształcenie wyższe oraz 11-letni staż pracy w zakładzie o podobnym profilu działalności na stanowisku kierownika zakładu. Doświadczenie zawodowe pozwoliło mu na opanowanie wszystkich etapów produkcji, sprzedaży i montażu produktów, które są oferowane w firmie. Dodatkowo odbył szereg specjalistycznych kursów i szkoleń z zakresu obsługi programów dla stolarki aluminiowej i PCV, marketingu, zarządzania i finansów, statystyki i obsługi klienta.

O wyborze branży zdecydowało doświadczenie zawodowe pomysłodawcy. Poznał on kompleksowo organizację, technologię produkcji i sprzedaży. Podczas dotychczasowej pracy zauważył narastające w ostatnim czasie coraz większe

zainteresowanie klientów stolarką aluminiową, a konkretnie aluminiowymi drzwiami wewnętrznymi z futryną nakładkową i barierkami aluminiowymi. Zwrócił uwagę, że potrzeby klientów w tym zakresie nie są zaspokajane – prawie żadna firma nie oferuje rozwiązań tego rodzaju na rynku województwa lubelskiego, a na rynku krajowym takich firm jest zaledwie kilka. W związku z tym pomysłodawca postanowił uniezależnić się od pracodawcy i uruchomić własną działalność.

Zarejestrowanie firmy nastąpiło na początku lutego 2011 roku, następnie zostały zamówione maszyny do produkcji stolarki aluminiowej, które zostały dostarczone w połowie kwietnia. W międzyczasie prowadzone były rozmowy z przyszłymi dostawcami materiałów do produkcji finalnego produktu oraz tworzona była strona internetowa. Aktualnie prowadzone są rozmowy z grupą przyszłych odbiorców, tj. z właścicielami firm remontowo-budowlanych.

Doświadczenia związane z własną firmą umożliwiły przedsiębiorcy sformułowanie kilku cennych spostrzeżeń. Własny wkład finansowy powinien być na tyle duży, aby pozwalał na bezpieczne planowanie wydatków, ponieważ na początku są one duże, a zyski mogą być bardzo skromne lub pojawić się dopiero po kilku miesiącach. Rozmo-

wy z partnerami handlowymi powinny być przeprowadzane wcześniej, nawet przed uzyskaniem dotacji, ponieważ później obowiązki się nakładają. Zdaniem przedsiębiorcy swojej firmie należy się

poświęcić w całości, błędem jest pracować jeszcze w czasie kreowania własnej firmy w poprzedniej pracy, ponieważ to bardzo rozprasza i powoduje konflikty obowiązków.